

Wij gaan uitbreiden en zoeken jou!

Commercieel medewerker verkoop binnendienst (v/m/x)

Parttime
32 uur per week



Heb jij een commerciële instelling, ben jij erg goed in communiceren en zoek je een interessante baan waar je jouw vaardigheden nog verder kunt ontwikkelen. Zoek dan niet verder! Bij CESnederland B.V. hebben wij die baan voor jou. Samen met het team ben je verantwoordelijk voor het halen van de commerciële doelen, het afhandelen van orders, het onderhouden van klantcontacten en onze klanten tevreden houden.

Jouw Profiel

- Jij hebt werk- en denkniveau HBO, een commerciële achtergrond en drie jaar, of meer, ervaring in een commerciële binnendienstfunctie
- Jij bent klantvriendelijk, laat eigenaarschap zien en bent oplossingsgericht
- Jij bent een zelfstarter, neemt initiatief en bent flexibel
- Jij hebt uitstekende communicatieve vaardigheden
- Jij beschikt over het vermogen om jou de technische kennis van producten voldoende eigen te maken
- Jij bent betrouwbaar, hebt een gestructureerde manier van werken en houdt het overzicht
- Jij hebt inlevingsvermogen en kunt goed in teamverband werken
- Jij beheerst wellicht ook de Duitse taal, dat is een pré

Jouw voordelen bij CES

Balans werk-privé

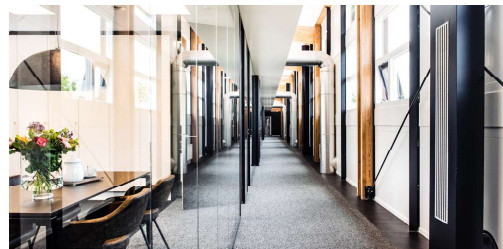
CES is een family friendly firm en ondersteunt medewerkers met een gezin bij het optimaliseren van hun persoonlijke werk-privé balans. De 38 vakantiedagen op basis van een fulltime dienstverband zijn hiervoor een uitstekende basis. Daarnaast hebben wij ook regelingen waarmee de juiste werk-privé balans gecreëerd en behouden kan worden.

Je persoonlijke en professionele ontwikkeling

CES heeft diverse mogelijkheden op het gebied van persoonlijke (loopbaan) ontwikkeling. Het salaris wordt hierop afgestemd.

Jouw Werkzaamheden

- Adviseren en informeren van klanten over orders en producten en prijzen
- Beantwoorden van klantvragen per e-mail en per telefoon
- Verzorgen en opvolgen van offertes
- Afhandelen van orders
- Inventariseren van klantbehoeften en verkoopkansen
- Voeren van oriënterende telefonische verkoopgesprekken
- Samenwerken met de Verkoop Buitendienst om klantbehoeften te vervullen
- Verhogen van de klanttevredenheid van onze klanten



Beste werkplek

Bij CES krijg je een moderne werkplek die is uitgerust met de nieuwste technologie. De vrijdagmiddag borrel is een gezellige afsluiting van onze werkweek.

Zekerheid

Wij bieden je een baan voor de lange termijn in een familiebedrijf dat al meer dan 180 jaar succesvol wordt geleid.

Samenwerking

Een warm team zal je verwelkomen. Je kunt je verheugen op een sociale en familiale sfeer. Bij ons word je gezien en gewaardeerd

Hebben we je interesse gewekt?

Stuur ons dan je CV per e-mail naar sollicitatie@ces.eu of bel ons. Je contactpersoon, mevr. Janine Rutenfrans (+31 6 20 05 59 80), beantwoordt graag al je vragen over deze functie.

We kijken uit naar je komst

